

İntermobil Artı Değer Kazandırıyor

■ Otomotiv sektörünün önde gelen taşıt üreticilerine üretim için gerekli komponentleri sağlayan İntermobil, aynı zamanda aftermarket pazarının ihtiyaçlarını karşılıyor.

■ Teknolojik gelişmeleri yakından takip eden İntermobil telematik, dijital takograf ve diyagnostik cihazları ve cihazlara yönelik her türlü teknik desteği de bir arada sunuyor.



Rifat Perahya

Ticari araçlar dünyasında sürekli yeni teknolojiler geliştiriliyor ve uygulanıyor. Teknolojik gelişmeler ise çevre dostu ve ekonomik, aynı zamanda daha güvenli taşıtlar kullanma isteği ile şekilleniyor. Bu bakımdan taşıt üreticilerinin ihtiyacı olan komponentleri sağlayan ve aftermarket pazarında ihtiyaç duyulan parçaların Türkiye’de temsilciliğini ve dağıtımını yapan İntermobil Otomotiv Mümessillik ve Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Rifat Perahya ile İntermobil’in ticari araçlara yönelik ürün gamını ve hizmetlerini konuştuk.

İntermobil, otomotiv pazarında oldukça iyi tanınan bir firma. Bugünlere nasıl geldiğinizi bize anlatır mısınız?

İntermobil 1954 yılında kurulmuş olan bir aile şirketi. Kurulduğu günden bu yana da otomotiv sektöründe faaliyet gösteren önemli markaların Türkiye temsilciliğini ve distribütörlüğünü yapmakta olan bir firma.

Amerikan ve Fransız araçlarının ön planda olduğu 1960’lı ve 1970’li yıllarda bu araçlara yönelik markaların temsilciliğini yapmış, daha sonra Alman arabalarının pazarda hakimiyet kurmasıyla bu ülkenin markalarına yönelmiştir. Şu anda sektöründe önde gelen 10 markanın temsilciliğini ve distribütörlüğünü yapmaktadır.

Bu firmalardan bahseder misiniz?

Şu anda WABCO, HELLA, BEHR HELLA SERVICE, VDO, HELLA PAGID BRAKE SYSTEMS, VALX, WABCOWÜRTH, HELLA GUTMANN SOLUTIONS, HIAB ve VDL WEWELER markalarının Türkiye temsilcisi ve distribütörüüz.

Bizim ciromuzda önemli bir paya sahip olan WABCO, ticari araçlar için fren ve süspansiyon sistemleri alanında kendi segmentinde dünya lideri olan bir marka. Biz WABCO’nun otobüs, kamyon ve treyler üreticilerine yönelik ürünlerini Türkiye’deki üreticilerle buluşturuyoruz. Aynı zamanda aftermarket yani yenileme pazarında yedek parçaların ithalatını yapıyor ve bayi ağımız kanalıyla dağıtımını gerçekleştiriyoruz. Treyler tarafında üretimde yaklaşık % 85 pazar payımız olduğunu söyleyebilirim.

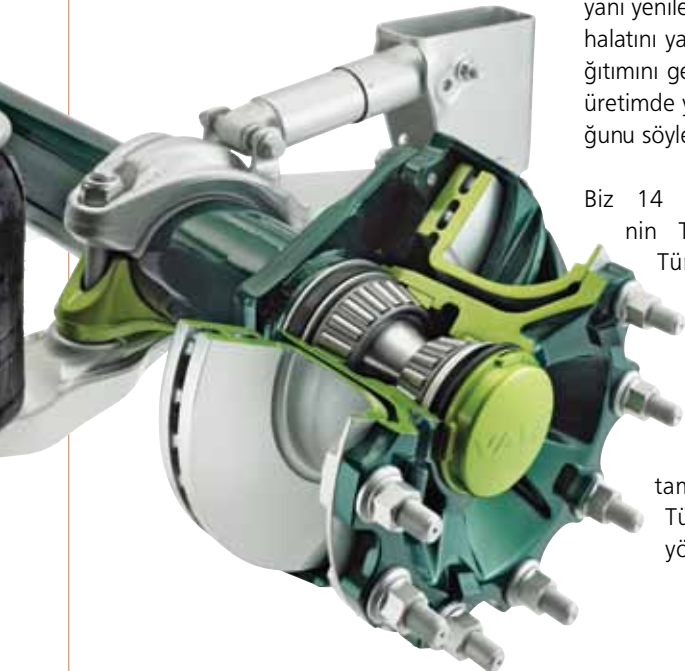
Biz 14 sene boyunca SAF dingillerinin Türkiye’deki tek temsilcisiydik. Türkiye’nin stratejik önemi ve farklı hedefler doğrultusunda yollarımızı ayırdık ve dingil konusunda 2012 yılı itibarıyla Hollanda kökenli VALX firmasının temsilciliğini yapmaya başladık. VALX ile ilgili faaliyetlerin tamamını teknik ve ticari açıdan Türkiye pazarında her şekilde biz yönetiyoruz.

Dingil kolay değiştirilebilecek bir komponent değil dolayısıyla oldukça önemli. Diğer taraftan da treylerin maliyetinin yaklaşık 3’te 1’ini oluşturuyor. Teknik üstünlükler ve mali avantaj sunuyor olmak treyler üreticilerini ciddi anlamda cezbediyor. Şu anda 2 yabancı marka pazarı domine ediyordiyebiliriz. Ama yerli dingil üreticileri de, özellikle ağır tonajlı dingillerde çok başarılılar. Bizim VALX dingilleri ile yapmaya çalıştığımız; maliyet avantajı sağlarken bu 2 yabancı markaya rakip olmak, aynı zamanda da yerli dingil üreticilerinin çok üzerinde olmayan bir fiyat politikasıyla daha iyi kalitede ve teknik özelliklerde dingil sunuyor olabilmek. Şu an birçok treyler üreticisi ile çalışıyoruz. Artık firmalar deneme amaçlı ilk siparişlerden sonra devam siparişlerini vermeye başladılar ve bu da bizi çok sevindiriyor.

VALX’in diğer dingillere göre avantajı nedir?

Üretici firma Hollandalı MCB firması. MCB, 60 yıl boyunca Benelux bölgesinde bir dingil firmasının satışını ve temsilciliğini yaptıktan sonra 2008 yılından itibaren kendi dingillerini geliştirmeye karar vermiş. Her şeyden önce kullandıkları tüm ürünler, üzerindeki komponentler çok kaliteli. Örneğin WABCO’nun disklerini ve kaliperlerini aynı zamanda dünyanın önemli süspansiyon üreticilerinden VDL Weweler süspansiyonlarını kullanıyorlar. Bunlar kalite anlamında gerçekten güvence veren markalar. Teknik özelliklerinden bahsetmek gerekirse; VALX dingilleri 305 kg’lık gövde ve 128 kg’lık süspansiyon ile toplamda 433 kg ağırlığındadır. Rakiplere göre set başına yaklaşık 143 kg hafif olduğunu söyleyebiliriz. Bunun yanı sıra soğuk çekme tekniği ile tek parça ve kaynaklı olarak üretilen aks gövdesi, kusursuz bir rulman ön ayarı ve rulman yataklarına eşit basınç dağılımı sağlayan yüksek hassasiyetli CNC’ler ile üretilmiş porya gibi bir çok özelliği mevcut.

Dingil, treyler üreticileri açısından baktığınız zaman oldukça önemli bir konu. Performans olarak değerlendirildiğinde ise VALX, filoların ve treyler üreticilerinin beklentile-





rini yakından bilen bir firma. Bu bakımdan da pazarda bulunan diğer firmaların eksiklerini kapatacak özellikleri ürünlerine uygulamış. VALX'ın özelliklerinden bir tanesi de sürüş yüksekliğine göre ayarlanabilir bir yapıda olması. Aracın veya çekicinin yüksekliğine göre dingilin yüksekliğini ayarlayabiliyorsunuz ve değiştirebiliyorsunuz.

Treyler için sunduğumuz bir diğer ürünümüz de HELLA aydınlatma sistemleri. Fren sistemi, dingil ve aydınlatma sistemlerini bir paket halinde sunuyoruz.

WABCO, HELLA ve Continental VDO markalarımıza ek olarak geçen sene temsilciliğini aldığımız ve Çin'de üretim yapan şanzıman üreticisi Fast Gear ve kamyon dingili üreticisi Fuwa ile anlaşma yaptık.

Bunların dışında HELLA ile 1991 yılından bu yana devam eden bir işbirliğimiz var. 2009 yılında da HELLA şirketimizin yüzde 50'sini satın aldı ve böylelikle iş modelimizde bir takım değişiklikler gerçekleştirdik. Aftermarket pazarında 14 bayimiz var ve Türkiye'deki tüm üretici firmalarla HELLA'nın aydınlatma, elektrik ve elektronik ürünlerinde işbirliği halindeyiz.

Hizmetleriniz hakkında biraz daha bilgi verir misiniz?

İntermobil'in en önemli özelliği bir paket halinde çözüm sunuyor olması. Özellikle kamyon ve otobüs üreticileri başta olmak üzere tüm üreticilerin ortak sıkıntısı çok fazla tedarikçi ile çalışıyor olmak. Hepsinde farklı kurallar ve tedarik süreçleri işliyor ve bunun yönetilmesi kolay değil. Biz bir çok önemli markayı tek merkezden sunuyoruz. Müşterilerimiz markanın arkasında İntermobil olduğunu biliyor ve bize güveniyor. Dolayısıyla en ufak sıkıntı son kullanıcıya yansımadan çözülüyor. İstanbul'da bir lojistik merkezimiz var ve burada ürünlerimizin depolamasını yapıyoruz. Tedariği bu merkezden yaparak ülke çapında dağıtımını gerçekleştiriyoruz. Sadece yenileme pazarında bayilerimize bu hizmeti verirken artık araç üreticileri de İstanbul'daki depomuzdan sevk talebinde bulunuyor. İntermobil olarak daima araç üreticilerine ve son kullanıcılara artı değer kazandırmaya çalışıyoruz.

Filolarla yönelik çözümleriniz ve hizmet paketlerinizi anlatır mısınız?

Filolar için sürücünün performansının ne kadar etkili olduğunu filo yöneticilerine

gösterebilen sistemleri sunuyoruz. Örneğin sunduğumuz Telematik sistemler ile sürücünün bir sefer boyunca ne kadar frene bastığı, dolayısıyla lastiklerin aşınmasına kadar aracın ne kadar efektif kullanıldığı bilgisi de alınabiliyor. Yine buna benzer olarak WABCO'nun yeni ürünü OptiFlow yan kanatlar, treylere monte edilerek yakıt tüketimini önemli ölçüde azaltıyor. VDO tarafında da takograf, filolara sunduğumuz bir diğer önemli ürün.

VDO markasıyla dijital takograf dağıtım yapıyorsunuz. Biraz da bu konuya değinebilir miyiz?

VDO bizim için önemli markalardan bir tanesi. VDO'nun göstergelerden pedallara, dizel sistemlerden takografa kadar çok geniş bir ürün yelpazesi var. Özellikle takograf oldukça popüler bir konu. Takograf VDO'nun global olarak % 90-95 civarında pazar payına sahip olduğu bir ürün. Türkiye'de bayi ağımız ve servislerimiz aracılığıyla takografin satışını, tamirini ve kalibrasyonunu gerçekleştiriyoruz. 2014 yılının Ocak ayında artık dijital takograf kullanımı zorunlu hale geliyor. Bu durum sadece Avrupa'ya giden araçlar için değil, yurt içinde çalışan araçlar için de aynı şekilde geçerli olacak. Dolayısıyla biz de bu yeni durum için hazırlığımızı yapmış durum-



dayız. Tüm servislerimiz bu konuda eğitimlerini alıyor. Üretici firmalarla sürekli temas halindeyiz. Dijital takografa geçiş sürecine hakimiz ve bu konuda ciddi yatırımlarımız var.

Dijital takografra araçtan alınacak bilgiler kimse- nin erişemeyeceği sanal bir depoda korunuyor ve depolanıyor. Sadece ilgili filo sahibi veya yöneticisinin ulaşabildiği bir platformun yaratılması başlı başına büyük bir yatırım. Dijital takograflar- da dışarıdan müdahale hiçbir şekilde söz konu- su değil. En önemli özelliği de sadece o seferle ilgili araç bilgilerine değil, geçmişe yönelik bilgile- re de ulaşılabilir olması. Biz bu ürünü ve konse-пти güvenlik açısından çok önemsiyoruz. Kaza oranlarını düşüreceğine inanıyoruz.

Ürün yelpazenize eklemeyi düşündüğünüz yeni bir ürün ya da ürün grubu var mı?

Doğru markaları ve doğru ürünleri portföyü- müze eklemek bizim için son derece önemli. Son olarak da HELLA PAGID BRAKE SYSTEMS markasının temsilciliğini ve distribütörlüğü- nü aldık. 2013 yılının Haziran ayı itibarı ile fren balata ve disklerini HELLA PAGID BRAKE SYSTEMS markasıyla satıyor olacağız.

Son iki sene içinde diyagnostik cihazlar da ürün grubumuza eklendi. 40'tan fazla binek ve hafif ticari araç markasının nere- deyse her araç modeline ait detaylı veri- leri içeren HELLA GUTMANN SOLUTIONS markasının arıza tespit sistemlerinin satı- şına başladık.

Araçlardaki elektronik sistemlerin artma- sı ile arıza tespit cihazlarına olan ihtiyaç günden güne artıyor ve biz diyagnostik konusunu çok önemsiyoruz. Ticari araç- lar için arıza tespit sistemleri sunan bir di- ğer markamız da WABCO WÜRTH. Bu iki markayı tamamiyle servislere yönelik ola- rak geliştirdiğimiz **İntermobil Teknoloji** konsepti altında sunuyoruz. Blok muafi- yetinden sonra artık tüm araçlar her ser- vis merkezine gidebiliyor. Bu nedenle bir marka için yetkilendirilmiş cihazlar yerine tüm araçlara bakabilecek cihazlara yöne- lik talep artıyor. Biz de bu doğrultuda ge- liştirdiğimiz İntermobil Teknoloji konse-пти ile bu ürünlerin satışını, satış sonrası- da hem teorik hem de uygulamalı eğitim- lerini gerçekleştirerek en güncel teknolo- jiyi servislere sunuyoruz. Ayrıca tüm do- kümanların Türkçe temini ve acil destek hattımızla da tam bir müşteri memnuni- yeti yaratmak adına çalışıyoruz.

Yakında gerçekleşecek olan bir eğitim organizasyonunuz var mı?

Geçen sene İstanbul Oto Sanayi Sitele- rinde gerçekleştirdiğimiz İntermobil Yol- da Eğitim ve Tanıtım Tırı organizasyonu- mu bu sene İstanbul dışındaki illerde

de gerçekleştireceğiz. 21-29 Haziran ta- rihleri arasında İntermobil Yolda Tırı sıra- sıyla, Ankara, Antalya, İzmir, Bursa ve İst- anbul Oto Sanayilerinde konumlanacak. Buradaki ustalarımıza LED teknolojileri, fren, klima ve diyagnostik sistemlere yö- nelik eğitimler vereceğiz ve yaşadıkları sı- kıntıları ele alacağız. Ayrıca eğitim dışın- da çok farklı aktiviteler ve hediyelerle de sanayi çalışanlarının keyifli vakit geçirme- lerini hedefliyoruz.

